

业务规划及对偿付能力的影响

国华附加财富金管家年金保险（万能型）A款（2017）是我司主要在银邮渠道销售的一款万能型产品，主要与国华盛世年年年金保险C款搭配销售。预计每年销售量占公司总保费规模较小，根据公司经营经验，未来三年业务规划分别为2亿、2亿、2亿。该产品首年亏损约为3.03%。根据保费规模，未来三年首年占用资本金约为0.06亿、0.06亿和0.06亿。由于该产品为万能型产品，每年偿付能力要求资本随账户价值的增长而增长。并且该产品的业务规划规模相对我司实际资本较小，因此该产品不会对本公司的偿付能力造成重大影响，我司目前的实际资本足以支持该产品未来三年的销售。